

Offre d'emploi - CDI

Commercial (H/F) - Ile de France (77 sud, 91 et 94)

Profil recherché



- ➔ Vous justifierez d'une expérience significative et de connaissances techniques dans le domaine
- ➔ Vous vous adaptez facilement aux outils informatiques
- ➔ Vous êtes organisé(e), rigoureux(se), dynamique et réactif(ve)
- ➔ Vous êtes orienté(e) "satisfaction client"
- ➔ Vous avez une appétence ou un besoin de défi/challenge
- ➔ Vous avez le sens de la proactivité de communication

Au sein du service commercial, vous serez rattaché à une agence sous la responsabilité du Directeur Commercial.

Missions proposées

- Etablir un plan de prospection à partir d'un fichier ou d'un ciblage effectué en amont.
- Déterminer avec précisions les besoins du client, afin de proposer une solution au client en tenant compte du contexte financier, technique et humain de l'exploitation.
- Compléter le CRM chaque semaine de la liste des clients visités et des renseignements commerciaux utiles relatifs à la vente projetée mais aussi notamment aux agissements de la concurrence et aux prises de position de la clientèle.
- Faire signer des bons de commandes, sous réserve de leur validation par la Direction, et assurer le suivi commercial et administratif des actes de commande et des ventes sur le secteur géographique confié.

Avantages



Tickets
restaurants ou
remboursement
de notes de frais



Mutuelle
d'entreprise prise
en charge
à 100%



Prévoyance
santé



CSE et
œuvres sociales



Véhicule de fonction
+ RTT

Pour postuler



Envoi de votre CV, de votre lettre de motivation à l'adresse e-mail suivante : rh@hitachicm.fr.